



# BẢN TIN NỘI BỘ

# XUÂN TÂN SỬU 2021





## KHÁT VỌNG GÓP SỨC CHO ĐẤT NƯỚC HÙNG CƯỜNG

*“Doanh nhân chúng tôi bên cạnh hoạt động sản xuất - kinh doanh của doanh nghiệp mình đều mong ước góp phần xây dựng đất nước hùng cường, có thể sánh vai với các cường quốc trong khu vực và thế giới”, ông Nguyễn Hồ Nam, Chủ tịch Hội đồng quản trị CTCP Bamboo Capital (BCG) chia sẻ.*

**Năm 2020 ghi dấu ấn chuyển mình đặc biệt của BCG với nhiều dự án lớn được triển khai, ông có thể chia sẻ một số điểm ấn tượng về các dự án mà công ty đã thực hiện trong một năm khó khăn như năm 2020?**

Cũng như các doanh nghiệp khác, 2020 là một năm đầy khó khăn, thách thức với Tập đoàn BCG. Tuy nhiên, 2020 cũng là năm BCG phát huy hết các tiềm lực, đạt được các thành quả có tính quyết định cho tiềm năng phát triển trong tương lai sắp tới của Tập đoàn.

Tập thể BCG đã đoàn kết hơn, quyết tâm hơn, đặt lòng tin vào nhau hơn. Ban lãnh đạo đã mạnh dạn tìm kiếm cơ hội, làm việc quên mình, hy sinh lợi ích cá nhân, mạnh mẽ bước về phía trước với một niềm tin mãnh liệt rằng Tập đoàn sẽ vượt qua khó khăn, lấy khó khăn làm cơ hội để bứt phá.

Trên tinh thần đó, kết thúc năm 2020, Tập đoàn đã hoàn thành được một khối lượng công việc khổng lồ. Dự án bất động sản Malibu Hội An, với quy mô 96 biệt thự và 650 phòng khách sạn tiêu chuẩn 5 sao do Radisson quản lý đã hoàn thành. Dự án King Crown Thảo Điền, với quy mô 17 căn biệt thự cao cấp cũng đã hoàn thành và bàn giao cho khách hàng.

Năm qua, chúng tôi đã khởi công 3 dự án bất động sản lớn là Casa Marina Premium, với quy mô 116 căn biệt thự ở Quy Nhơn; Amor Riverside Villas tại Bình Chánh, TP.HCM, quy mô 33 căn biệt thự cao cấp; và King Crown Infinity tại trung tâm TP. Thủ Đức với quy mô 30 tầng.

Trong mảng năng lượng, BCG đã hoàn thành phát điện gần 50 MW điện mặt trời áp mái, gần 50 MW điện mặt trời trang trại tại Vĩnh Long, gần 330 MW điện mặt trời tại Phú Mỹ, Bình Định.

## Những cơ hội nào mở ra với doanh nghiệp với bối cảnh môi trường kinh doanh có nhiều biến động mới?



*King Crown Infinity*

Trong “nguy” có “cơ”, trong thử thách, thay đổi sẽ mở ra những cơ hội mới, con đường mới, vấn đề là ta phải có đủ dũng cảm đương đầu một cách tích cực, nhận diện rõ cơ hội và kiên trì thực hiện mục tiêu hay không.

Trong môi trường kinh doanh có nhiều biến động như hiện nay, các doanh nghiệp không thích ứng được, không kịp thay đổi để phù hợp thì sẽ bị đào thải. Đây cũng là cơ hội mở ra một thị trường rộng lớn cho các doanh nghiệp nhạy bén, nhanh chóng thay đổi, điều chỉnh linh hoạt để tồn tại và phát triển.

## BCG đã nắm bắt các cơ hội như thế nào? Đây là những điều các ông tâm đắc nhất trong năm qua?

Những việc chúng tôi làm không có gì là thần kỳ cả. Chúng tôi điều chỉnh mô hình kinh doanh linh hoạt, ra quyết sách nhanh, suy nghĩ tích cực, kiên trì, nhẫn nại, làm việc nhiều hơn.

## Đội ngũ trưởng thành và trở thành các nhà phát triển dự án lớn, nhưng còn những điều gì mà ông cho rằng có thể cần tốt hơn nữa cho tương lai của BCG?

BCG vẫn là một doanh nghiệp trẻ, có lịch sử hình thành phát triển hơn 9 năm, nên những thành công bước đầu chỉ là những tiền đề sơ khai cho sự phát triển trong tương lai của Tập đoàn.

Chúng tôi vẫn phải tiếp tục tự hoàn thiện mình, điều chỉnh mô hình kinh doanh cho phù hợp với giai đoạn mới, tiếp tục học hỏi, cầu thị, làm việc thông minh hơn, chăm chỉ hơn, kiểm soát rủi ro tốt hơn, tiếp tục kiên định với chiến lược dài hạn của Tập đoàn là trở thành một trong những doanh nghiệp tư nhân đầu ngành trong lĩnh vực năng lượng tái tạo, năng lượng ở Việt Nam và khu vực.



*Dự án King Crown Village Thảo Điền*

## **Với những gì mà người BCG đã tạo lập, triển vọng 2021 dường như sẽ còn rực rỡ hơn. Ông có thể chia sẻ về những dự án, kế hoạch mà công ty dự kiến sẽ tập trung triển khai năm 2021?**

Năm 2021, BCG tập trung đột phá tiếp tục ở ba mảng lớn: năng lượng tái tạo, bất động sản và xây dựng.

Với lĩnh vực năng lượng tái tạo, chúng tôi dự kiến triển khai 300 MW điện mặt trời trang trại, 500 MW điện gió và 200 MW điện mặt trời áp mái.

Với lĩnh vực bất động sản, chúng tôi tập trung hoàn tất bàn giao sản phẩm dự án Malibu, King Crown Thảo Điền, Amor Riverside Villas cho khách hàng, đồng thời triển khai xây dựng và bán hàng cho dự án King Crown Infinity Thủ Đức, Casa Marina Premium, Hoi An D'or tại Phố cổ Hội An, triển khai công tác phát triển và xây dựng Khu công nghiệp Cát Trinh, Bình Định với quy mô 360 ha.

Với mảng xây dựng, Tracodi, công ty thành viên của BCG vừa được nâng hạng thành công ty xây dựng loại 1, đạt doanh thu hơn 2.000 tỷ đồng trong năm 2020. Năm 2021, Tracodi dự kiến đạt doanh thu trên 4.000 tỷ đồng, tăng trưởng hơn 100%, tập trung vào mảng xây dựng công nghiệp, hạ tầng và dân dụng. Năm 2021 chắc chắn sẽ là một năm rất đặc biệt của Tracodi.

## **Đâu là kỳ vọng cũng như những điều mà ông và các cộng sự còn trăn trở trước thêm năm mới?**

Việt Nam có quy mô dân số gần 100 triệu dân (đứng thứ 11 trên thế giới), cơ cấu dân số vàng, tố chất con người không thua kém bất cứ dân tộc nào trên thế giới. Nước ta có vị trí địa lý chiến lược, có tài nguyên đất, rừng, biển, đặc biệt là tài nguyên năng, gió khổng lồ cho phát triển nguồn năng lượng sạch, xanh không những đáp ứng nhu cầu trong nước mà còn có thể xuất khẩu sang các nước láng giềng và điều kiện chính trị ổn định, có hạ tầng kinh tế đang dần hoàn thiện, có uy tín tốt qua đại dịch Covid-19 vừa qua.

Đất nước ta đang đứng trước vận hội lớn nếu nắm bắt được cơ hội “ngàn năm có một” này. Doanh nhân chúng tôi bên cạnh hoạt động sản xuất - kinh doanh của doanh nghiệp mình, đều mong ước góp phần xây dựng phát triển một đất nước Việt Nam hùng cường, giàu mạnh, có thể sánh vai với các cường quốc trong khu vực và thế giới, để lòng tự hào và tự tôn của dân tộc Việt Nam được bay cao bay xa.

Chúng tôi mong rằng Chính phủ và lãnh đạo Nhà nước nhanh chóng ban hành các chính sách phát triển ổn định, dài hạn, nhằm định hướng và tạo lòng tin cho doanh nghiệp Việt mạnh dạn đầu tư phát triển, góp phần xây dựng đất nước.

*Theo Tin nhanh Chứng khoán.*

## NHỮNG NGƯỜI TRẺ CÙNG XÂY ƯỚC MƠ LỚN

Năm 2021 tới đây, Bamboo Capital Group (BCG) bước sang tuổi thứ 10. Đó là khoảng thời gian không dài để có thể gầy dựng một doanh nghiệp với doanh số hàng ngàn tỷ đồng. Chưa hết, trong sóng gió bão bùng của năm 2020, BCG vẫn tận dụng cơ hội để phát triển nhảy vọt. Cuối năm 2020, khánh thành hàng loạt công trình với tổng mức đầu tư ngàn tỷ, nằm trong top 10 cổ phiếu tăng giá nhanh nhất trong nhiều thời điểm, BCG trở thành hiện tượng. Giải mã những thành công của họ là điều mà chúng tôi muốn làm...

### Cùng mơ giấc mơ lớn

Một ngày đầu năm 2021, chúng tôi may mắn "lấy" được gần 3 tiếng đồng hồ quý giá của Phạm Minh Tuấn, Phó Tổng Giám đốc của tập đoàn BCG kiêm Tổng Giám đốc BCG Energy. Nói may là vì theo Tuấn đây là thời điểm hiếm hoi mà các lãnh đạo của BCG được phép nghỉ xả hơi sau một năm cày cuốc cật lực với thời gian làm việc đa phần hơn 18 tiếng mỗi ngày và thời gian ngủ trên xe, khách sạn nhiều hơn ở nhà.

2020 là một năm thực sự khó khăn của rất nhiều doanh nghiệp. BCG cũng vậy, nhưng những khó khăn, thử thách dường như lại trở thành động lực, khơi thông những sáng tạo của đội ngũ lãnh đạo toàn 7X đổ lại. Trong câu chuyện với Tuấn, chuyện chung và chuyện riêng cứ đan xen nhau, dù người nói và người nghe vẫn muốn tách bạch chúng ra, nhất là người nói luôn cho rằng đóng góp của mình còn nhỏ bé. Có lẽ đơn giản bởi vì đó là mối tương quan chặt chẽ dẫn đến những thành công bước đầu của họ.

Tuấn kể về Nguyễn Hồ Nam, đồng môn của anh ở trường Monash (Úc), về những mong ước khát khao "muốn làm được điều gì đó" khi cả hai còn chưa qua tuổi tam thập nhi lập. Tuổi trẻ thì cũng chưa thể hình dung rõ đó là điều gì, nhưng họ đã cùng nhau đi tìm... Tuấn điểm qua các gương mặt lãnh đạo BCG, những người nằm trong nhóm sáng lập viên của công ty, từ Nguyễn Hồ Nam - Chủ tịch Hội đồng Quản trị, đến Nguyễn Thế Tài - Tổng Giám đốc, Nguyễn Thanh Hùng, Phó Tổng Giám đốc, Hoàng Thị Minh Châu - Giám đốc Tài chính, Đinh Hoài Châu - Trưởng ban kiểm soát... đều ở đầu cuối của hệ 7X. Hai thành viên còn lại Lê Thị Mai Loan và Bùi Thành Lâm còn trẻ hơn, chỉ ở hàng 8X. Qua Tuấn, chúng tôi nhận thấy, họ có nhiều điểm chung: cùng trẻ, cùng trải qua môi trường đào tạo quốc tế, từng khẳng định mình ở các vị trí cao của các doanh nghiệp trong nước, nước ngoài... trong đó điểm chung cốt tử có lẽ là cùng có khát khao "làm được gì đó" trên quê hương mình.



Ông **Phạm Minh Tuấn**  
Phó Tổng Giám đốc Tập đoàn Bamboo Capital  
kiêm Tổng Giám đốc BCG Energy

Tuấn cho biết, sau khi tốt nghiệp ở Úc, anh và Nam mỗi người có một hướng đi. Dù vậy thì mỗi năm cả hai đều gặp nhau một lần để trao đổi về công việc, về mong muốn kết hợp cùng nhau. Tuấn nói: “Nhà tôi có câu chuyện cũng rất lạ, là cứ đầu năm, suốt từ 2009 đến 2017, tôi lại hỏi bà xã về ý định rời Canada về Việt Nam làm việc cùng Nam”. Khó quyết định là chuyện dễ hiểu vì 15 năm ở nước ngoài Tuấn đã khẳng định được bản thân ở vị trí nhân sự cấp cao của các định chế tài chính mà nhiều người mơ ước như Bank of Montreal, Citigroup tại Toronto... Đến 2017 câu chuyện này mới kết thúc khi Tuấn quyết định về, không dùng dằng nữa. Việc từ bỏ công việc ở nước ngoài để về Việt Nam chủ yếu là do Tuấn muốn góp tay cùng các đồng nghiệp thực hiện hoài bão lớn của Nam về việc xây dựng một doanh nghiệp có hệ thống quản trị theo chuẩn quốc tế, một môi trường làm việc chuyên nghiệp nhưng thoải mái và gắn gũi với văn hóa Việt Nam.

## **Hoà nhập các phong cách Tây - Ta**

Không chỉ đội ngũ lãnh đạo mà lực lượng kế cận của BCG, hầu hết đều được đào tạo bài bản, không ít là từ các trường đại học danh tiếng trên thế giới. Không những thế họ đều có thời gian làm việc ở nước ngoài, ở những doanh nghiệp tầm cỡ thế giới. Sự va chạm, giằng xé giữa hai phong cách làm việc là lẽ đương nhiên. Tuấn nói mọi người đều nhận ra những điểm mạnh, điểm yếu của hai phong cách nhưng để hòa nhập lại với nhau, phát huy được điểm mạnh của cả bộ máy là chuyện tưởng dễ mà không dễ. “Tôi cũng mất gần 1 năm để điều chỉnh, nhiều lúc Nam cũng phải sốt ruột!”.

Nhờ chất lọc được những điểm mạnh của hai phong cách nên ở BCG chủ trương xây dựng đội ngũ có mối quan hệ thân thiết, thấu hiểu nhau như người một nhà theo văn hóa Việt Nam, nhưng đồng thời, cũng xây dựng quy trình làm việc, cách thức trao đổi và nội quy công ty theo hướng nghiêm ngặt, chuyên nghiệp để mỗi cá nhân có thể độc lập làm việc một cách hiệu quả nhất. BCG luôn khuyến khích nhân viên tạo ra giá trị cho công ty và giá trị cho chính bản thân mình thông qua việc xây dựng thương hiệu cá nhân bằng cách làm việc giỏi và PR bản thân giỏi - một điều có vẻ khá lạ lẫm với văn hoá Việt. Không chỉ tin tưởng và mạnh dạn giao quyền, Nguyễn Hồ Nam còn luôn tôn trọng ý kiến của nhóm cộng sự. Hội đồng chiến lược của BCG hiện có 9 thành viên, với những quyết sách quan trọng, ý kiến của Chủ tịch Nguyễn Hồ Nam cũng có thể bị phủ quyết nếu Hội đồng chiến lược không thông qua.

Sự kết hợp đúng mực hai phong cách văn hóa này đã giúp BCG đào tạo được đội ngũ nhân sự có kỹ luật, kỹ thuật cao khi làm việc độc lập nhưng cũng rất biết chia sẻ, đồng cảm khi làm việc nhóm.

## **Những thành công ấn tượng**

Bắt đầu từ các dịch vụ tư vấn tài chính, tư vấn mua bán và sáp nhập khi mới đi vào hoạt động, đến nay, BCG đã mở rộng sang các thương vụ mua lại cổ phần của nhiều doanh nghiệp có tài sản tốt nhưng hoạt động dưới tiềm năng trong các lĩnh vực lắp ráp, xây dựng, sản xuất gỗ, cà phê... Từ khi thành lập đến năm 2015, 21 thương vụ mua bán, sáp nhập của BCG đã thực hiện thành công. Một con số không hề nhỏ!

Cuối 2017, BCG bước vào giai đoạn mới khi bắt tay tái cấu trúc, định vị lại chiến lược đầu tư, theo đó, tập trung vào 4 lĩnh vực cốt lõi gồm sản xuất và nông nghiệp, xây dựng và thương mại, cơ sở hạ tầng và bất động sản, năng lượng tái tạo. Từ cuối 2018, BCG đưa ra thông điệp thống nhất: phát triển công ty dựa trên năng lượng tái tạo và bất động sản - những lĩnh vực đòi hỏi nguồn vốn đầu tư lớn dù lợi nhuận chưa thể thấy ngay được.

Trong thời gian ngắn, BCG tiến hành hàng loạt các dự án bất động sản, tập trung vào phân khúc sản phẩm cao cấp. Các dự án nổi trội có thể kể đến là Malibu Hội An chuẩn quốc tế 5 sao với quy mô gần 1.000 căn hộ và biệt thự view biển; King Crown Village Thảo Điền (quận 2, TP.HCM) giai đoạn 1 quy mô 0,91 ha với 17 villa, tòa nhà căn hộ 14 tầng; Casa Marina Resort (Ghềnh Ráng, Quy Nhơn) quy mô 1,5 ha; Casa Marina Premium (Ghềnh Ráng, Quy Nhơn) quy mô 12 ha.



*Dự án Malibu Hội An*

Với mảng năng lượng tái tạo, từ 2019 BCG đã làm việc với các tập đoàn quỹ quốc tế để huy động vốn. Đến nay, BCG đã huy động thành công 5 triệu đôla Mỹ từ tập đoàn Hanwha Energy và 43,6 triệu đôla Mỹ từ Leader Energy nhờ uy tín trong việc quản lý tốt và luôn thực hiện đúng tiến độ các dự án. Năm 2020 cũng là năm BCG thành công trong việc sản xuất và đưa vào sử dụng gần 400MW điện từ năng lượng tái tạo; thực hiện được 2 dự án lớn là cánh đồng năng lượng mặt trời VNECO Vĩnh Long 49.3MW và Phù Mỹ 330MW cùng các dự án năng lượng tái tạo khoảng 47MW ở các địa bàn khác.





*Nhà máy năng lượng mặt trời Phù Mỹ 330 MW tại Bình Định*

Kết quả này cùng với việc xin quy hoạch thành công dự án bất động sản Casa Marina (giai đoạn 2), dự án King Crown Infinity ở Thủ Đức - TP.HCM và dự án King Crown Village ở Thảo Điền - TP.HCM (giai đoạn bàn giao), BCG đã có một năm 2020 hết sức thành công ở cả hai mảng chiến lược.

Covid-19 tuy có làm trễ điếm rơi lợi nhuận của mảng bất động sản so với dự báo của BCG, nhưng kết quả cuối cùng vẫn cho thấy những gì ban lãnh đạo và HĐQT của BCG cam kết vào cuối năm 2018 đều trở thành hiện thực. Kết quả này đã củng cố niềm tin của các nhà đầu tư và trên sàn giao dịch, giá cổ phiếu BCG liên tục đạt trần trong nhiều phiên hồi đầu tháng 01/2021.

## **Định hướng tương lai**

Năm 2021 là năm mà theo dự kiến, BCG sẽ đạt lợi nhuận tăng 7 đến 8 lần so với 2020. Cụ thể, trong lĩnh vực bất động sản, hai dự án King Crown Village ở Thảo Điền và Malibu Hội An sẽ hoàn thành. Đối với năng lượng tái tạo, dự kiến BCG sẽ tiếp tục phát triển nhanh các dự án điện gió để tận dụng tối đa ưu đãi về giá điện của Chính phủ; đồng thời, tiếp tục phát triển các dự án điện mặt trời, đặc biệt là điện mặt trời áp mái ở các khu công nghiệp hiện đang còn khá nhiều dư địa.

Cùng với kế hoạch thực hiện các dự án lớn, việc nâng cấp cơ chế quản lý để tự thay đổi chính mình nhằm đáp ứng tốt nhất cho công việc là điều quan trọng mà ban lãnh đạo BCG cũng đang quyết tâm thực hiện trong năm 2021. Theo Tuấn, đã qua thời tự tìm kiếm dự án, giờ đây, BCG bắt đầu được nhiều nơi tìm tới mời làm dự án. Vị thế mới của BCG đòi hỏi phải có chính sách quản trị, điều hành mới cho phù hợp.

*Chia sẻ về nguồn vốn cần có cho các hoạt động trong năm 2021 tại Đại hội đồng cổ đông thường niên 2020, anh Nguyễn Hồ Nam cho biết BCG sẽ cần khoảng 1 tỷ USD. Nguồn vốn này sẽ được đơn vị tư vấn là KPMG Singapore hỗ trợ huy động từ nước ngoài. Trong nước, theo anh Phạm Minh Tuấn, BCG có thể sẽ huy động trước được 200 triệu USD ngay trong quý I/2021.*

Theo đó, việc quản trị, điều hành cần thoát khỏi sự phụ thuộc vào một cá nhân (là người sáng lập ra công ty như thuở ban đầu) hoặc phụ thuộc vào một nhóm các nhà quản trị (như hiện nay). BCG có tham vọng xây dựng một bộ máy tự vận hành với quy trình quản lý và điều hành thật chi tiết, khoa học, sao cho bộ máy lúc nào cũng vận hành trơn tru kể cả khi có sự thay đổi hay thiếu vắng bất cứ vị trí nhân sự nào trong bộ máy. BCG hiện đang bắt tay đào tạo thế hệ nhân sự kế cận và xây dựng bộ máy quản trị mới. Với đội ngũ hiện có gần 2.000 người, BCG đã tuyển dụng thêm 300 nhân sự trong năm 2020 nhằm đáp ứng nhu cầu phát triển nói trên.



Những người BCG vẫn tràn đầy tự tin về tương lai, và với họ, những gì đã làm được chỉ là những bước khởi đầu của một hành trình đầy gian khó ở tương lai: định danh một thương hiệu doanh nghiệp Việt trên trường thế giới!

**Nguồn: Tạp chí Nông thôn Việt**

# TẬP ĐOÀN BAMBOO CAPITAL CHÀO BÁN 68 TRIỆU CỔ PHIẾU CHO CỔ ĐÔNG HIỆN HỮU

Ngày 31/12/2020, Công ty CP Bamboo Capital (BCG) đã công bố giấy chứng nhận đăng ký chào bán cổ phiếu ra công chúng. Theo đó, BCG sẽ phát hành 68.002.880 cổ phiếu với giá phát hành là 10.000 đồng/cổ phiếu cho cổ đông hiện hữu. Nếu chào bán thành công, số tiền Bamboo Capital thu về ước tính hơn 680 tỉ đồng.

Hội đồng quản trị Công ty CP Bamboo Capital đã họp và quyết định chốt danh sách cổ đông thực hiện quyền mua của cổ đông hiện hữu. Theo đó, ngày cuối cùng đăng ký thực hiện quyền mua sẽ là ngày 22/01/2021. Tỷ lệ thực hiện là 2:1 (cổ đông sở hữu 02 cổ phần được quyền mua tối đa 01 cổ phần phát hành thêm).

	<b>THÔNG BÁO</b>	
BAMBOO CAPITAL	<b>CHÀO BÁN CỔ PHIẾU RA CÔNG CHỨNG</b>	
<i>(Giấy CNDKCB số 352/GCN-UBCK do Ủy ban Chứng khoán nhà nước cấp ngày 31/12/2020)</i>		
Tên tổ chức phát hành:	<b>CÔNG TY CỔ PHẦN BAMBOO CAPITAL</b>	
Website:	www.bamboocap.com.vn/	
Địa chỉ trụ sở chính:	Lầu 14, Vincom Center, 72 Lê Thánh Tôn, Phường Bến Nghé, Quận 1, Tp. Hồ Chí Minh	
Điện thoại:	(84.28) 6268 0680	Fax: (84.28) 6299 1188
Ngày đăng ký cuối cùng:	<b>22/01/2021</b>	
<b>CHÀO BÁN CỔ PHIẾU RA CÔNG CHỨNG:</b>		
1. Tên cổ phiếu:	Cổ phiếu Công ty Cổ phần Bamboo Capital	
2. Mã cổ phiếu:	<b>BCG</b> * Loại cổ phiếu: Cổ phiếu phổ thông * Mệnh giá: 10.000 đồng/cổ phiếu	
3. Số lượng cổ phiếu chào bán:	<b>68.002.880</b> cổ phiếu	
4. Khối lượng vốn cần huy động:	<b>680.028.800.000</b> đồng	
5. Mục đích huy động vốn:	bổ sung vốn để thực hiện các dự án nâng lương tái tạo, các dự án bất động sản và một phần vốn lưu động cho hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty	
6. Giá chào bán:	10.000 đồng/cổ phiếu	
7. Đối tượng chào bán:	Cổ đông hiện hữu có tên tại ngày đăng ký cuối cùng (ngày 22/01/2021)	
8. Tỷ lệ thực hiện quyền:	2:1 (cổ đông sở hữu 01 cổ phần được 01 quyền mua cổ phần phát hành thêm. Cổ đông có 02 quyền mua sẽ được mua 01 cổ phần phát hành thêm)	
9. Thời gian, địa điểm và thủ tục đăng ký thực hiện quyền mua đối với cổ đông hiện hữu:	<ul style="list-style-type: none"> <li>✦ Thời gian chuyển nhượng quyền mua: từ ngày <b>29/01/2021</b> đến ngày <b>03/03/2021</b></li> <li>✦ Thời gian đăng ký và nộp tiền mua cổ phiếu: từ ngày <b>29/01/2021</b> đến ngày <b>05/03/2021</b></li> <li>✦ Thủ tục và địa điểm thực hiện:                             <ul style="list-style-type: none"> <li>- Quyền mua được chuyển nhượng 01 lần và không được chuyển nhượng tiếp cho người thứ 3.</li> <li>- Đối với cổ đông đã lưu ký: thực hiện chuyển nhượng quyền mua, đăng ký và nộp tiền mua cổ phiếu tại các TVLK nơi cổ đông mở tài khoản.</li> <li>- Đối với cổ đông chưa lưu ký: thực hiện chuyển nhượng quyền mua, đăng ký và nộp tiền mua cổ phiếu tại trụ sở chính Công ty : 27C Quốc Hương, Phường Thảo Điền, Quận 2, Thành Phố Hồ Chí Minh.</li> </ul> </li> <li>✦ Địa điểm cung cấp Bản cáo bạch từ ngày 04/01/2021 tại Công ty Cổ phần Bamboo Capital</li> </ul>	
10. Ngân hàng mở Tài khoản phong tỏa nhận tiền mua cổ phiếu:	<ul style="list-style-type: none"> <li>✦ Tên tài khoản: Công ty Cổ phần Bamboo Capital</li> <li>✦ Số hiệu tài khoản: 11315789504</li> <li>✦ Mở tại: Ngân hàng TMCP Tiên Phong, Chi nhánh Bến Thành</li> </ul>	

Đối với các nhà đầu tư chưa sở hữu cổ phần có thể nhận chuyển nhượng quyền mua từ cổ đông đang sở hữu cổ phần. Thời gian chuyển nhượng quyền mua từ ngày 29/01/2021 đến ngày 03/03/2021. Quyền mua chỉ được chuyển nhượng 1 lần và không được chuyển nhượng tiếp cho người thứ 3.



Từ đầu tháng 12/2020 đến nay, giá cổ phiếu BCG liên tục phá đỉnh, tăng hơn 60% chỉ riêng trong tháng 12 và tăng gấp 2 lần so với mức giá hồi đầu năm. Đà tăng cổ phiếu này được hỗ trợ từ các dự án năng lượng tái tạo của BCG liên tục được đưa vào khai thác thương mại trước thời điểm 31/12/2020. Bước sang năm 2021, cổ phiếu BCG tiếp tục tăng trần trong nhiều phiên.

Vốn thu được từ đợt chào bán lần này sẽ được BCG dùng đầu tư vào các dự án năng lượng tái tạo và dự án bất động sản.

## KING CROWN VILLAGE BÀN GIAO 5 BIỆT THỰ ĐẦU TIÊN CHO KHÁCH HÀNG

TP. Hồ Chí Minh, ngày 08 tháng 01 năm 2021 – Công ty Cổ phần BCG Land (thành viên Tập đoàn Bamboo Capital) chính thức bàn giao 5 căn biệt thự King Crown Village đầu tiên cho khách hàng.

Tọa lạc tại vị trí đắc địa ngay mặt tiền đường Nguyễn Văn Hưởng, Quận 2, King Crown Village là dự án biệt thự cao cấp ven sông cuối cùng tại khu dân cư Thảo Điền, sát cạnh trung tâm TP. Hồ Chí Minh và ngay trong lòng Thành phố sáng tạo Thủ Đức.



Ông **Võ Mạnh Tín** đại diện BCG Land phát biểu tại lễ trao nhà

Được phát triển bởi BCG Land, chủ đầu tư là Công ty Cổ phần Sao Sáng Sài Gòn, King Crown Village có quy mô 9.125 m<sup>2</sup> với tổng vốn đầu tư 1.566 tỷ đồng. Dự án được thi công thành 2 giai đoạn: giai đoạn 1 gồm 17 căn biệt thự sang trọng và giai đoạn 2 là tòa cao ốc hiện đại. Trong đó, 17 căn biệt thự đã được hấp thụ hết ngay trong quý I/2019, ngay sau khi khởi công không lâu đã chứng minh sức hút của King Crown Village. Đây cũng là dự án đầu tiên đánh dấu sự tham gia của BCG Land với mảng bất động sản nhà ở, bên cạnh mảng bất động sản nghỉ dưỡng đã đạt được những thành công nhất định.

Dự kiến đến tháng 3/2021, BCG Land sẽ bàn giao tất cả các biệt thự còn lại cho khách hàng. Sau khi hoàn thành toàn bộ dự án, King Crown Village được kỳ vọng sẽ tạo nên một bức tranh đô thị hoàn hảo với những tiện ích tinh tế, chăm chút, kết nối những cư dân văn minh cùng xây dựng cộng đồng thành đạt và phồn thịnh.



*Biệt thự **King Crown Village** được thiết kế theo phong cách châu Âu sang trọng*

Biệt thự King Crown Village được Công ty quốc tế Zone Architect thiết kế theo phong cách châu Âu lịch lãm, sang trọng. Từng chi tiết trong thiết kế được trau chuốt tỉ mỉ, chắt lọc từ những điểm nhấn kiến trúc độc đáo của vùng Lyon, Marseille, Bordeaux và Monaco. Bên cạnh đó, dự án còn sở hữu tiện ích nội khu đẳng cấp, đa dạng nhằm phục vụ tốt nhất đời sống cư dân như: khách sạn cao cấp, trung tâm thương mại, hồ bơi, phòng tập gym, khu vui chơi trẻ em, sân thể thao, công viên... Tất cả mang đến cho King Crown Village diện mạo sang trọng và khác biệt, trở thành chốn an cư lý tưởng mà giới thượng lưu tìm kiếm.

“Thảo Điền là khu vực có tầng lớp dân trí cao, cộng đồng cư dân đẳng cấp, văn minh. Mục tiêu mà BCG Land mong muốn chính là mang đến những giá trị sống đẳng cấp cho cộng đồng thượng lưu ưu tú nơi đây thông qua những sản phẩm bất động sản được đầu tư bài bản, có chiều sâu. Sự đón nhận nhiệt tình của thị trường là minh chứng cho những nỗ lực kiến tạo chuẩn mực sống mới của Tập đoàn trong suốt thời gian qua”, Ông Võ Mạnh Tín đại diện BCG Land phát biểu tại sự kiện.

## TẬP ĐOÀN BAMBOO CAPITAL VÀ TRACODI CÙNG LỘT TOP 500 DOANH NGHIỆP LỚN NHẤT VIỆT NAM 2020

Ngày 8/1/2021, Tập đoàn Bamboo Capital (BCG) và Công ty Cổ phần Đầu tư Phát triển Công Nghiệp và Vận tải (TRACODI – thành viên của Bamboo Capital) đã được vinh danh tại Lễ công bố Bảng xếp hạng 500 doanh nghiệp lớn nhất Việt Nam năm 2020 (VNR500).

Bảng xếp hạng VNR500 dựa trên kết quả nghiên cứu và đánh giá độc lập theo chuẩn mực quốc tế của Vietnam Report, được công bố thường niên bởi báo Vietnamnet. Đây là năm thứ 14 Bảng xếp hạng VNR500 được công bố nhằm tôn vinh các doanh nghiệp có quy mô lớn, đạt hiệu quả cao trong hoạt động sản xuất kinh doanh, đóng góp lớn cho sự phát triển chung của nền kinh tế Việt Nam. Hội đồng đánh giá bao gồm nhiều chuyên gia đến từ Đại học Harvard (Hoa Kỳ) và các tổ chức kinh tế, tư vấn thương hiệu hàng đầu Việt Nam.



Tập đoàn **Bamboo Capital** vào top 500 doanh nghiệp lớn nhất Việt Nam 2020

Để được vinh danh trong Top 500 doanh nghiệp lớn nhất Việt Nam, Bamboo Capital và TRACODI phải đáp ứng các tiêu chí xét duyệt gắt gao của Vietnam Report về doanh thu, lợi nhuận, tốc độ tăng trưởng, tổng tài sản, tổng số lao động và uy tín doanh nghiệp trên truyền thông.

Được thành lập từ năm 2011, cho đến nay, Bamboo Capital đã trở thành một trong những tập đoàn đa ngành hàng đầu Việt Nam với hơn 30 công ty thành viên và liên kết. Trong năm 2020, tình hình dịch bệnh COVID-19 phức tạp khiến nhiều doanh nghiệp gặp khó khăn, phải hoạt động co cụm, cầm chừng. Tuy nhiên, Bamboo Capital vẫn đưa ra chiến lược kinh doanh hợp lý và đạt được nhiều thành tựu, nhất là ở mảng năng lượng tái tạo và bất động sản.

TRACODI – thành viên của Tập đoàn Bamboo Capital là công ty có bề dày lịch sử với 30 năm hình thành và phát triển. Các lĩnh vực hoạt động chính của TRACODI là Xây dựng công trình giao thông, công nghiệp, dân dụng; Khai thác và chế biến đá xây dựng; Sản xuất và thương mại nông sản; Xuất khẩu lao động. Đây là lần thứ 4 liên tiếp TRACODI khẳng định vị thế của mình khi lọt vào Top 500 doanh nghiệp lớn nhất Việt Nam. Chỉ riêng 3 quý đầu năm 2020, doanh thu lũy kế của TRACODI đạt hơn 1.600 tỉ đồng. Đây được xem là kết quả kinh doanh tích cực trong một năm biến động chưa từng có trong lịch sử do ảnh hưởng từ đại dịch COVID-19.



*Tracodi* vào top 500 doanh nghiệp lớn nhất Việt Nam 2021

Tại lễ kỷ niệm 30 năm thành lập cuối tháng 10/2020, TRACODI vinh dự được Thủ tướng Chính Phủ trao tặng bằng khen nhằm ghi nhận những đóng góp trong hoạt động kinh doanh, dịch vụ, công tác từ thiện xã hội, góp phần vào sự nghiệp xây dựng chủ nghĩa xã hội và bảo vệ Tổ quốc. Trong giai đoạn 2020-2025, định hướng của Tracodi là mở rộng quan hệ hợp tác quốc tế, đồng thời thúc đẩy mảng thương mại nhằm tạo nên sức bật mới cho công ty.

Việc Bamboo Capital và TRACODI cùng lọt Top 500 doanh nghiệp lớn nhất Việt Nam 2020 chứng minh cho tầm nhìn, chiến lược phát triển đúng đắn, hiệu quả của ban lãnh đạo tập đoàn, cũng như nỗ lực không ngừng nghỉ, tinh thần làm việc sáng tạo, đoàn kết của tập thể nhân viên.



# CHÍNH THỨC GIỚI THIỆU DỰ ÁN BIỂU TƯỢNG KING CROWN INFINITY

Siêu phẩm an cư và đầu tư “bom tấn” của Thành phố Thủ Đức – King Crown Infinity – vừa chính thức “trình làng” ngày 23/1 vừa qua.

## Khởi đầu ấn tượng của thị trường bất động sản đầu năm 2021

Được tổ chức hoành tráng, trang trọng tại khách sạn Sheraton Sài Gòn, Lễ giới thiệu chính thức dự án King Crown Infinity thu hút đông đảo các nhà đầu tư và đội ngũ chuyên viên tư vấn từ các sàn giao dịch uy tín trên địa bàn TP.HCM tham dự. Sự kiện được coi là dấu son đánh dấu khởi đầu tốt đẹp cho thị trường bất động sản khu Đông năm 2021, với kì vọng về một năm phát triển rực rỡ và thành công.



Ông **Nguyễn Hồ Nam**

Chủ tịch Tập đoàn Bamboo Capital phát biểu tại buổi lễ

“Ra mắt thị trường vào đúng thời điểm chính thức thành lập Thành phố Thủ Đức – thành phố của đổi mới và sáng tạo, chúng tôi hi vọng rằng King Crown Infinity sẽ thổi luồng gió mới vào phân khúc bất động sản cao cấp khu vực Thủ Đức nói riêng và TP.HCM nói chung, thiết lập nên một chuẩn mực căn hộ cao cấp đúng nghĩa, mang tới cho khách hàng thượng lưu sự lựa chọn an cư và đầu tư thông thái”, đại diện BCG Land chia sẻ tại sự kiện.

Được chủ đầu tư BCG Land ấp ủ từ lâu và dành nhiều tâm huyết phát triển,

King Crown Infinity là dự án được đầu tư khủng cho thiết kế và tiện ích, tái định nghĩa chuẩn sống sang trên địa bàn Thành phố Thủ Đức.

Mặc dù mới ra mắt thị trường nhưng dự án đã tạo được tiếng vang lớn với tòa tháp đôi cao 30 tầng Apollo và Artemis có thiết kế mang tính biểu tượng, tọa lạc ngay vị trí huyết mạch giữa trái tim thành phố Thủ Đức. Lấy cảm hứng từ trường phái kiến trúc giải tỏa kết cấu của “Queen of the Curve” Zaha Hadid, King Crown Infinity mang đến cho kiến trúc đô thị Thành phố mới một diện mạo mới, vượt lên trên khuôn mẫu của những lối kiến trúc thông thường.



**King Crown Infinity** là dự án đầy tâm huyết của BCG Land

Dự án còn tạo dấu ấn mạnh mẽ bởi những vũ điệu ánh sáng huyền ảo qua bàn tay tài hoa của nghệ sĩ chiếu sáng người Ý Tommaso Frizzale. Thêm vào đó là vật liệu xây dựng tiên tiến của thời đại GFRC – bê tông cốt sợi thủy tinh – một loại vật liệu xanh, thân thiện với môi trường.

## Dự án của những điểm nhấn “đầu tiên”

Sự kiện ra mắt chính thức King Crown Infinity ghi dấu ấn mạnh mẽ với các nhà đầu tư tham dự bởi phần tư vấn chuyên sâu về những tiện ích nổi bật của dự án. Trong đó các nhà đầu tư đặc biệt hứng thú với điểm nhấn “phố đi bộ trong nhà” đầu tiên tại Việt Nam của dự án được lấy cảm hứng từ Namba Park (Nhật Bản).



**King Crown Infinity** là dự án đầu tiên tại Việt Nam có mô hình "phố đi bộ trong nhà"

Thông suốt và khép kín 6 tầng từ tầng hầm B2 lên tầng 4 của dự án, phố đi bộ tại King Crown Infinity là sự kết hợp hài hòa giữa cảnh quan cây xanh, hồ cảnh quan và thác nước tạo nên một vườn treo trên không độc đáo chưa từng xuất hiện ở bất kỳ dự án nào trên thị trường. Thiết kế này không chỉ có tác dụng làm mát không khí trong tòa nhà, mang đến khoảng không gian thư giãn cho cư dân mà còn là điểm nhấn thu hút cư dân và du khách đến tham quan mua sắm, bổ sung lưu lượng khách hàng cho hệ thống shop thương mại sầm uất nơi đây.

Theo bật mí từ chủ đầu tư, đây cũng là dự án đầu tiên được đầu tư tới 2 BMU (Building Maintenance Unit) – một thiết bị bảo trì tòa nhà cao tầng chuyên nghiệp, giúp tòa nhà luôn sáng bóng và gia tăng tuổi thọ cho công trình. Tại TP.HCM hiện nay mới chỉ có Landmark81 đầu tư thiết bị bảo trì tòa nhà này, nhưng cũng chỉ có 1 BMU.

Ông Hồ Đình Chiêu, Giám đốc The FIVE & Partners, đơn vị thiết kế dự án cho hay, King Crown Infinity cũng là dự án đầu tiên thiết kế hệ thống phòng cháy chữa cháy (PCCC) theo chuẩn cao nhất hiện nay – QCVN 06:2020/BXD. Theo đó, tầng hầm của dự án có tiêu chuẩn thoát hiểm và PCCC cao gấp 1,5 lần tiêu chuẩn của các tòa nhà hiện nay, giúp cự li thoát hiểm ngắn hơn, an toàn hơn.



*Dự án **King Crown Infinity** được nhiều khách hàng chú ý bởi đây là lựa chọn lý tưởng để an cư và đầu tư*

Với những điểm nhấn độc đáo riêng có, cùng với hệ thống hơn 25 tiện ích nội khu đẳng cấp như hồ bơi vô cực, jacuzzi, khu vui chơi trẻ em, đường chạy bộ chống chấn thương, thư viện... King Crown Infinity thực sự là dự án an cư và đầu tư xứng tầm tại khu Đông TP.HCM. “Trong bối cảnh bất động sản Thủ Đức đang tăng nhiệt mạnh sau cú hích lên Thành phố, tôi tin rằng King Crown Infinity sẽ nhận được sự đón nhận tích cực từ thị trường”, anh Hồ Minh Tuấn, một nhà đầu tư tham dự sự kiện chia sẻ.

Không chỉ nhận được những thông tin tư vấn chuyên sâu về dự án cũng như tiến độ thi công, tiến độ bàn giao, các khách mời tham dự sự kiện còn nhận được những phần quà hấp dẫn từ chủ đầu tư BCG Land, thay cho lời tri ân của doanh nghiệp với các nhà đầu tư thông thái đã dành nhiều sự quan tâm và tin tưởng cho dự án.

## TẬP ĐOÀN BAMBOO CAPITAL TỔ CHỨC HỘI NGHỊ TỔNG KẾT 2020

Ngày 25/01 vừa qua, Tập đoàn Bamboo Capital (BCG) vừa tổ chức Hội nghị Tổng kết năm 2020 nhằm đánh giá hoạt động sản xuất, kinh doanh trong năm 2020 và định hướng hướng phát triển trong năm 2021.



*Các cán bộ lãnh đạo BCG tham gia hội nghị*

Hội nghị có sự tham gia của ông Nguyễn Hồ Nam - Chủ tịch Tập đoàn, các thành viên HĐQT, ban điều hành BCG, cùng các lãnh đạo các ủy ban, phòng ban BCG, Công ty Cổ phần Phát triển Nguyễn Hoàng, Tracodi, BCG Land và BCG Energy và các công ty trực thuộc.

Đây là dịp để HĐQT, ban lãnh đạo các công ty thành viên và các cán bộ chủ chốt cùng ngồi lại, trao đổi, đánh giá tổng kết hoạt động kinh doanh của một năm qua, tháo gỡ những vướng mắc, khó khăn tồn đọng để định hướng hoạt động kinh doanh trong năm 2021. Đã có 22 tham luận đầu tư sâu về nội dung được các cán bộ chủ chốt trình bày tại hội nghị.

Năm 2020 là một năm kinh tế toàn cầu bị tác động mạnh mẽ bởi đại dịch COVID-19, nhưng cũng là năm bản lề đánh dấu sự phát triển vượt bậc của BCG với nhiều thành tựu. Giá cổ phiếu BCG liên tục tăng trong năm 2020, giá cổ phiếu ngày 31/12/2020 là 13,250 đồng, tăng gần 2 lần so với giá hồi đầu năm. Trong mảng năng lượng tái tạo, BCG Energy đã COD thành công dự án VNECO Vĩnh Long, Nhà máy năng lượng mặt trời Phù Mỹ và triển khai thành công hàng loạt dự án điện mặt trời áp mái tại nhiều tỉnh thành trên cả nước.

Thương hiệu BCG Land cũng tạo được dấu ấn trên thị trường bất động sản với hàng loạt dự án cao cấp được triển khai trong năm 2020 như Casa Marina Premium và mới đây nhất là dự án khu phức hợp thương mại và căn hộ cao cấp King Crown Infinity tại trung tâm Thành phố Thủ Đức.



Tổng kết hội nghị, BCG quyết tâm hoàn thành mục tiêu kinh doanh đề ra năm 2021. Đồng thời, Chủ tịch Tập đoàn, ông Nguyễn Hồ Nam cũng nhấn mạnh, trong năm 2021, BCG sẽ tiếp tục tập trung đào tạo nguồn nhân lực và xây dựng văn hóa doanh nghiệp gắn kết, đồng lòng. Lấy yếu tố con người và văn hóa doanh nghiệp làm lợi thế cạnh tranh để đưa BCG vươn xa, phát triển bền vững trong tương lai.

*Các cán bộ lãnh đạo BCG tham gia hội nghị*



*Một số hình ảnh về hội nghị*

## TRAO QUÀ XUÂN YÊU THƯƠNG 2021 TẠI NHIỀU ĐỊA PHƯƠNG

Nhân dịp Tết cổ truyền, Tập đoàn Bamboo Capital đã triển khai chuỗi hoạt động từ thiện “Trao quà xuân yêu thương 2021” tại Bình Định, Quảng Nam và Đắk Lắk.

Ngày 21/1, BCG đã phối hợp cùng UBND xã Mỹ Thắng, huyện Phù Mỹ (Bình Định) để trao 400 phần quà Tết cho các gia đình chính sách, hộ nghèo tại địa phương. Mỗi phần quà gồm 500.000 đồng tiền mặt và 200.000 đồng nhu yếu phẩm.



Hình từ thiện tại Bình Định

Ngày 1/2, Quỹ Bamboo Foundation và Công ty Indochina Hội An Beach Villas đã phối hợp cùng UBND phường Điện Dương, thị xã Điện Bàn (Quảng Nam) trao 100 phần quà Tết cho các mẹ Việt Nam anh hùng, các hộ nghèo, người cao tuổi có hoàn cảnh neo đơn.



Hình từ thiện tại Quảng Nam

## **TRAO QUÀ XUÂN YÊU THƯƠNG 2021 TẠI NHIỀU ĐỊA PHƯƠNG**

Ngày 6/2, BCG phối hợp cùng Hiệp hội các doanh nghiệp khu công nghiệp TP.HCM (HBA) trao quà từ thiện tại các buôn làng nơi còn nhiều đồng bào dân tộc thiểu số có hoàn cảnh khó khăn vùng biên giới tỉnh Đắk Lắk.



*Hình từ thiện Đắk Lắk*

Định hướng của BCG là phát triển kinh doanh phải luôn song song với phát triển, chăm lo cộng đồng. Thông qua các chương trình từ thiện này, BCG mong muốn giúp đỡ phần nào để các bà con khó khăn có mùa Tết Tân Sửu đầy đủ, ấm áp hơn.



## LIKE AND SHARE

### ◆ YEAR END PARTY 2020: LEARNING TO GIVE

Ngày 25-1, YEAR END PARTY 2020 của Tập đoàn Bamboo Capital với chủ đề “LEARNING TO GIVE” đã được tổ chức hoành tráng, đầy cảm xúc và tiếng cười.



Các cán bộ nhân viên toàn tập đoàn đã ngồi lại bên nhau, cùng nâng ly chúc mừng tập thể BCG đã cùng đoàn kết vượt lên khó khăn do đại dịch COVID-19 gây ra, đạt nhiều thành công trong năm 2020. Đêm YEAR END PARTY cũng vinh danh các cán bộ nhân viên đạt thành tích giỏi và xuất sắc trong năm 2020.







Nhiều phần quà giá trị trong chương trình bốc thăm trúng thưởng đã được trao cho các cán bộ nhân viên BCG may mắn nhất. Chủ tịch Tập đoàn BCG, ông Nguyễn Hồ Nam cũng gửi tặng các thành viên gia đình BCG những bao lì xì như một lời chúc năm mới phúc lộc vẹn tròn.





## ◆ GIA ĐÌNH BCG VUI XUÂN TÂN SỬU

Ngày mừng 6 Tết Tân Sửu, đại gia đình BCG đã có buổi họp mặt mừng xuân đầy ấm áp và tiếng cười. Chủ tịch Tập đoàn Nguyễn Hồ Nam đã thay mặt HĐQT lì xì tất cả cán bộ nhân viên tập đoàn. Nhiều lời chúc và bao lì xì may mắn cũng được các cán bộ nhân viên trao nhau trong ngày làm việc đầu tiên của năm mới.



Trong ngày làm việc cuối cùng của năm cũ vào 28 Tết, các anh chị em trong đại gia đình BCG đã được dịp vỡ òa khi nhận lì xì từ Chủ tịch Tập đoàn Nguyễn Hồ Nam.



## ❖ PHÒNG CHỐNG COVID – ĐÓN XUÂN AN TOÀN

Sức khỏe là món quà quý nhất chúng ta có thể dành cho nhau trong mùa xuân này. Cùng chung tay phòng chống COVID-19, các bạn nhé!



### 5K DẪN LỐI AN TOÀN MÙA DỊCH



#### **KHẨU TRANG:**

Luôn đeo tại nơi công cộng, đeo khẩu trang y tế tại các cơ sở y tế, khu cách ly.



#### **KHỬ KHUẨN:**

Rửa tay thường xuyên bằng xà phòng hoặc dung dịch sát khuẩn tay.



#### **KHOẢNG CÁCH:**

Giữ khoảng cách khi tiếp xúc với người khác



#### **KHÔNG:**

Tụ tập nơi đông người



#### **KHAI BÁO Y TẾ:**

Thực hiện khai báo y tế, cài đặt ứng dụng BlueZone để được cảnh báo nguy cơ lây nhiễm COVID 19



*Chung tay phòng chống COVID-19 vì sức khỏe cộng đồng*



BAMBOO CAPITAL



BOTS30



## THÂN GỬI TOÀN THỂ CÁN BỘ NHÂN VIÊN TẬP ĐOÀN!

Nhân dịp Xuân Tân Sửu 2021, Ban Truyền thông kính chúc các cán bộ nhân viên Tập đoàn cùng gia đình năm mới an khang, thịnh vượng, phúc lộc vẹn tròn, vinh hoa viên mãn, vạn sự bình an.

Ban Truyền thông rất mong nhận được tin bài, hình ảnh cộng tác từ các anh chị để bản tin nội bộ thêm phong phú, hấp dẫn.

Ban Truyền thông rất mong nhận được tin bài, hình ảnh cộng tác từ các anh chị để bản tin nội bộ thêm phong phú, hấp dẫn.

### MỌI Ý KIẾN ĐÓNG GÓP XIN GỬI VỀ:

Ông Đỗ Ngọc An: [an.dn@bamboocap.com.vn](mailto:an.dn@bamboocap.com.vn)

Bà Trần Thị Ý Thi: [thi.ty@bamboocap.com.vn](mailto:thi.ty@bamboocap.com.vn)

**BAN TRUYỀN THÔNG CHÂN THÀNH CẢM ƠN!**

